

EL MERCADO DE LA CIBERSEGURIDAD EN SUECIA

2025

Definición del sector

Subsectores	Productos de ciberseguridad	Áreas de la cadena de valor	Fabricación (<i>software, hardware</i> , mixto)
	Servicios de ciberseguridad		Distribución (distribuidores y mayoristas)
Soluciones de ciberseguridad	Soluciones de prevención		Servicios (Consultoras, integradores y MSSP)
	Soluciones de control		Clientes (administración pública, empresas y operadores críticos, PYMES y particulares)
	Soluciones de mitigación		

Tamaño del mercado

Contexto digital y tendencias generales

- Alta Digitalización:** Suecia ocupa el **cuarto puesto** en el **Índice de Economía y Sociedades Digitales** (DESI, 2022) de la Unión Europea y tiene una de las tasas de **penetración de internet** más elevadas del mundo, alcanzando el **98,3 %** en 2025.
- Contribución al PIB:** La industria TIC contribuyó con aproximadamente **350.000 millones de SEK** al PIB sueco en 2024.
- Ciberseguridad global:** En el Índice Global de Ciberseguridad (GCI, 2024), Suecia ocupa el **18.º puesto mundial**.
- Teletrabajo:** El auge del teletrabajo es un motor de la demanda; alrededor del **46 %** de las personas empleadas entre 20 y 64 años trabajan desde casa a tiempo parcial o completo, siendo esta cifra aún mayor en el sector TI (cerca del 50 %).

Amenazas y retos

- Frecuencia de ataques:** Un **53 %** de las empresas de Finlandia, Noruega y Suecia durante el último año sufrieron al menos un **ciberataque severo** que causó interrupciones significativas.
- Aumento del ransomware:** Los ataques de *ransomware* reportados en Suecia aumentaron un **144 %** entre 2019 y 2024.
- Actores clave de amenazas:** Las amenazas provienen principalmente de grupos de **delincuencia organizada** (que utilizan modelos escalables como *Ransomware-as-a-Service - RaaS*) y de **actores patrocinados por Estados extranjeros**, estos últimos centrados en el espionaje, sabotaje e influencia política.
- Principal riesgo:** El **49 %** de los directores generales de seguridad suecos citan **las soluciones y tecnologías de ciberseguridad obsoletas o insuficientes** como el principal riesgo para su organización.

Demanda

- En 2023, el valor del mercado sueco de ciberseguridad fue de aproximadamente **1.380,5 millones de euros**.
- Se espera una Tasa de Crecimiento Anual Compuesta (**CAGR**) del **8,82 %** entre 2024 y 2029.
- Se prevé que el mercado alcance los **2..300 millones de euros** para 2029 y **2.900 millones de euros** en 2032.
- El **65 %** del **gasto nacional** en este sector se concentra en Estocolmo, Gotemburgo y Malmö.
- Se espera que el **Gobierno sueco y las grandes empresas** lideren la inversión en ciberseguridad en el futuro, debido al riesgo de filtraciones de datos sensibles o peligro para la seguridad nacional.
- Los clientes suecos esperan un **servicio premium** a cambio de pagar precios más elevados.
- Para las **pymes** y los **particulares**, la demanda se centra en soluciones de ciberseguridad básicas (antivirus o cortafuegos), siendo **el precio** uno de los factores de compra más decisivos.
- El **73 %** de las empresas priorizan la **concienciación sobre la seguridad**.

Oferta

Actores relevantes en el sector

 WE ARE NETWORK SECURITY	
	
	
	
	
	
	
	
	
	

Precios

Cambio moneda 2024: 11,43 SEK/€

- Los precios de las soluciones de *hardware* y *software* tienden a ser bastante **homogéneos** y dependen de la **oferta y demanda global**.
- Los servicios de consultoría de ciberseguridad son más caros en Suecia debido al **alto coste de la mano de obra cualificada** y a la **escasez de personal** en el país.
- Un profesional de ciberseguridad en Suecia cobra de media **51.800 SEK mensuales**.
- Los precios de las soluciones a medida dependen de los **requerimientos técnicos específicos** que se demanden para cada cliente.
- Los productos de ciberseguridad están incluidos en el *Information Technology Agreement* (1996) de la Organización Mundial del Comercio (OMC), así que **no se aplica ningún tipo de arancel**.

EL MERCADO DE LA CIBERSEGURIDAD EN SUECIA

2025

Percepción del producto español

- En el mercado sueco de ciberseguridad, **el país de origen resulta poco relevante**, priorizándose las características técnicas y el precio.
- Las organizaciones suecas **no suelen asociar España con un país tecnológico**, inclinándose por proveedores con larga tradición en el sector como Alemania o Estados Unidos.
- Pese a lo anterior, los empresarios suecos **valoran los datos objetivos** y ya se encuentran varias empresas españolas establecidas en el país.

Ejemplos de empresas españolas operando en Suecia:



Canales de distribución

Canal 1	Cientes públicos: acceden a soluciones a través de la licitación pública .
Canal 2	Empresas privadas: pueden utilizar la subcontratación directa o, mayoritariamente, la subcontratación indirecta a través de distribuidores .
Canal 3	Cientes particulares: adquieren soluciones mediante minoristas (grandes superficies o tiendas locales) o, cada vez más, a través de tiendas digitales .
Canal 4	También puede optarse por establecerse en el país , aprovechando el dinámico ecosistema de startups y el capital riesgo (<i>venture capital</i>) disponible para el sector TIC.

Perspectivas del sector

- La **transformación digital y la adopción de la nube** impulsan el crecimiento, especialmente en soluciones de seguridad basadas en la nube, con una previsión de crecimiento del 10 % anual hasta 2029.
- La presión regulatoria derivada de la Directiva NIS2 está generando una **alta demanda de servicios de consultoría y auditorías** de cumplimiento.
- El incremento y la sofisticación de las amenazas, como el aumento del 144 % del **ransomware** entre 2019 y 2024, impulsan la **inversión en detección extendida (XDR) e inteligencia artificial (IA)**.

Acceso al mercado

Barreras y requerimientos de entrada

Legales y normativas	Los proveedores deben cumplir obligatoriamente con el Reglamento General de Protección de Datos (RGPD) y la Directiva NIS2 .
Estándares y certificaciones	ISO/IEC 27001 IEC 62443 ISO/IEC 15408 - Common Criteria
Barreras lingüísticas	Las empresas que no presenten informes en sueco pueden ser descartadas en las primeras fases de adquisición.

Oportunidades

- La escasez de talento y las exigencias de NIS2 impulsan la **demand a de Servicios Gestionados de Seguridad (MSS / SOC-as-a-Service)**, permitiendo a las organizaciones externalizar la monitorización y respuesta a incidentes.
- La migración acelerada a la nube genera oportunidades en **soluciones de seguridad en entornos híbridos o multinube**, priorizando arquitecturas de confianza cero (*zero-trust*).
- Existe un alto potencial de crecimiento en la expansión de servicios para el **segmento de pymes y el sector público**, que aumentan su exposición digital y requieren iniciativas de capacitación.
- Para acceder al mercado, es **clave la diferenciación a través de la especialización y el cumplimiento normativo temprano** con estándares como ISO 27001 y NIS2.

Información práctica

Ferias		Asociaciones	Organizaciones
Nordic IT Security www.nordicitsecurity.com	Next IT Security https://nextitsecurity.com	Sig Security www.sigsecurity.org	Agencia Sueca de Contingencias Civiles www.msb.se
SEC-T https://sec-t.org	The API Security UnConference https://nordicapis.com	SOFF www.soff.se	CERT-SE www.cert.se
IDC Security Summit https://my.idc.com	Stockholm Tech Live www.stockholmtechlive.se	IT & Telekomföretagen www.itot.se	Autoridad de Protección de la Integridad www.imy.se

Más info [Accede aquí](#) al estudio de mercado completo

Realización
Núria Armengol i Escolà
5 de noviembre de 2025
Estocolmo

Supervisión
Oficina Económica y Comercial de la
Embajada de España en Estocolmo
<http://suecia.oficinascomerciales.es>

Editado
ICEX España Exportación
e Inversiones, E.P.E.

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso. ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global
913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es
www.icex.es

Noviembre, 2025 · NIPO 224250273