

Gas en Qatar

A. CIFRAS CLAVE

De acuerdo con los datos [disponibles](#) en el *Review of World Energy 2023*, Qatar produjo en torno a 178.400 millones de m³ de gas natural en 2022, pero de estos sólo se consumieron 36.700 millones en el país (20,57 %), lo que muestra su gran contribución a las exportaciones al resto del mundo. El país se sitúa como el tercer país con mayores reservas de gas natural del mundo, lo que le permite exportar la mayoría de su producción, principalmente a Asia y Europa. La iniciativa **Qatar National Vision 2030**, iniciada en el año 2008, está teniendo un papel importante en el desarrollo de la cadena de producción del gas natural, cuyo objetivo final es alcanzar una reducción del 20 % en las emisiones de CO₂ emitidas a la atmósfera.

Concepto	2022
Producción de gas natural	178,4 miles de millones de m ³ (Irán: 259,4 / Arabia Saudí: 120,4 / EAU: 58 / Omán: 42,1)
Emisiones de CO₂ de la energía	110,8 millones de toneladas (EAU: 292,5 / Arabia Saudí: 612,5 / Omán: 80,6 / Kuwait: 90,5 / España: 260,9)
Consumo de energía	1,88 exajulios (en torno a 522.000 GWh)
Reservas de gas natural	23.831 miles de millones de m ³
Proporción mundial del total de reservas de gas natural	11 %
Ingresos procedentes de la exportación de gas natural licuado	132.000 MUSD

B. CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO

B.1. Definición precisa del sector estudiado

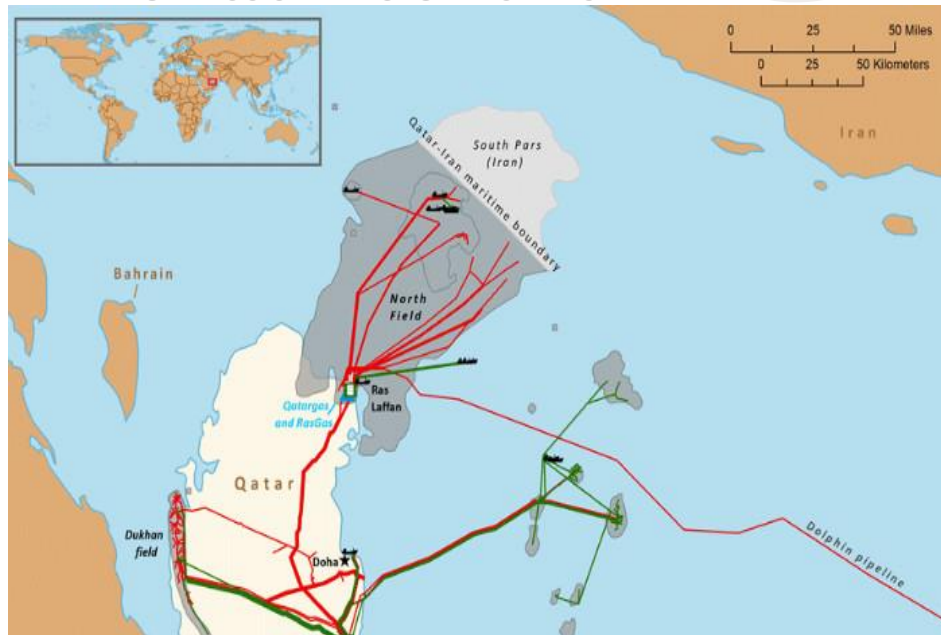
A pesar de que Qatar produce petróleo refinado, la práctica totalidad de sus hidrocarburos corresponde a Gas Natural Licuado (GNL, o LNG por sus siglas inglesas), con un peso del 99,2%¹ (el restante engloba al petróleo). En términos arancelarios, la partida es la 2711 de "Gas de Petróleo y demás hidrocarburos gaseosos" y las subpartidas del gas natural son la 2711.11 para gases licuados y la 2711.21 para los que están en estado gaseoso.

El proceso seguido por las autoridades para la extracción de gas natural comprende los siguientes pasos:

- Realización de estudios geológicos para la posterior perforación de los pozos donde se encuentran los depósitos de gas natural. En esta fase se emplean dispositivos marinos y terrestres.
- Tras alcanzar el depósito de gas y extraerlo con tecnologías de perforación, se transporta a través de tuberías.
- Se realizan tratamientos para limpiar las impurezas del gas recién extraído, para así obtener uno de alta calidad.
- A continuación, se procede a su licuefacción exponiendo el gas a temperaturas muy bajas, adquiriendo la forma de GNL. Es necesario utilizar grandes cantidades de agua para enfriarlo, pero así es más sencillo almacenarlo y transportarlo.
- Por último, una fracción del gas se utiliza, dentro del país, para producir electricidad a través de su quema en turbinas de gas.

Tal y como se ha podido comprobar en la tabla de la página anterior, la importancia de la producción de gas natural en las exportaciones es muy relevante, y Qatar es el tercer país por reservas de GNL, sólo por detrás de Rusia e Irán. En conjunto, los ingresos procedentes de los subsectores del gas y petróleo suponen más del 80 % del PIB de Qatar. Por ello, el Gobierno construyó el complejo Ras Laffan, ubicado a unos 80 kilómetros al norte de Doha, el cual se ha convertido en el principal lugar de producción de GNL, con unos 77 millones de toneladas métricas al año. Para el futuro próximo, se proyecta que esta cifra siga ascendiendo desde las 110 toneladas a finales de 2024, hasta las 126 en 2027 para alcanzar, finalmente, 142 millones en 2030.

RED DE DISTRIBUCIÓN DEL GAS NATURAL CATARÍ



Fuente: LinkedIn

¹ Datos [recopilados](#) por Mecometer y publicados originalmente por el Banco Mundial (*World Development Indicators*).

B.2. Tamaño del mercado

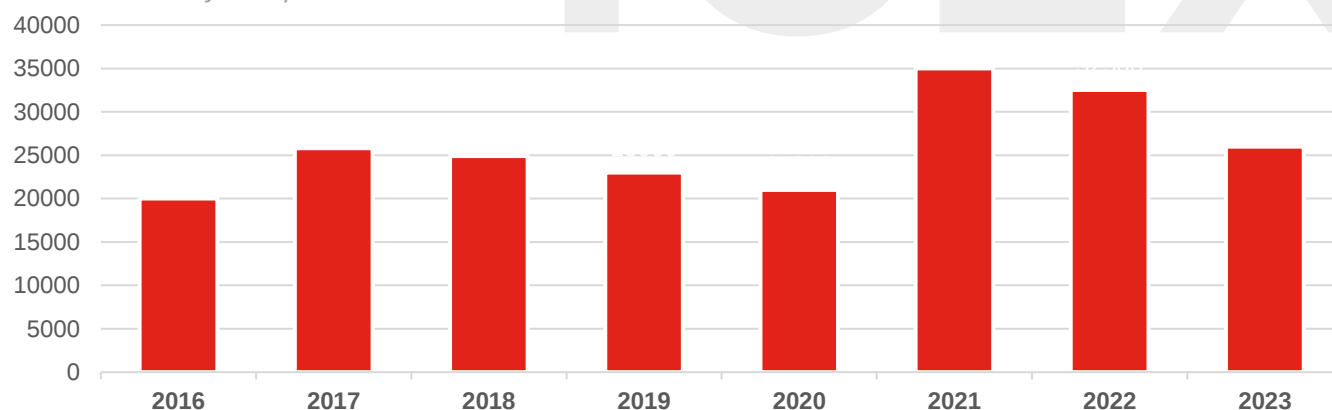
En 2006, Qatar se erigió por primera en principal productor mundial de gas natural licuado, y las previsiones actuales indican que para 2027 su capacidad podría ascender a 126 millones de toneladas métricas, frente a los 77 que alcanzó en 2020.² Por otro lado, siguiendo datos presentados por Intelligence³, se espera que en el periodo 2022-2027 el sector del gas y petróleo crezca a una tasa anual del 3,2%.

En la actualidad, Qatar busca que su producción de 77 millones de toneladas de gas natural licuado ascienda hasta llegar a los 142 millones al año en 2030. En enero de 2024, QatarEnergy se encontraba a punto de firmar un acuerdo de larga duración con empresas de la India para que estas puedan comprar el GNL a unos precios más accesibles y con mayores opciones para decidir el destino de los cargueros. De rubricarse, los efectos de este acuerdo podrían prolongarse hasta, al menos, 2050, y supondrían un fuerte impulso para que la India alcance la ratio del 15 % de gas natural en el *mix* energético fijada para 2030. En estos momentos, ese porcentaje se sitúa en el 6,3 %. Más recientemente, el 25 de febrero de 2024, el presidente de QatarEnergy anunció que se iba a efectuar una nueva ampliación del yacimiento de gas *North Field* para extraer, en 2030, 16 millones de toneladas adicionales⁴. De esta forma, en 2030 se producirían en total 142 millones de toneladas al año, lo que supondrá un 85 % más que hoy y reforzará la relevante posición de Qatar en el mercado del gas natural licuado. Para poder cumplir estas proyecciones, será clave realizar el pertinente mantenimiento en las infraestructuras productoras del gas natural que comprenden, entre otros, los siguientes: reparación de tuberías, mantenimiento de las estaciones de bombeo, calibración de válvulas de control y limpieza de las rutas de transporte.

Por otro lado, dado que las exportaciones de gas y de crudo en su conjunto representan en torno al 80 % del PIB catari, en el gráfico siguiente puede comprobarse cómo las exportaciones del país han caído en los últimos dos años, debido, principalmente, a una disminución de las ventas de gas al extranjero. Al haber caído más las exportaciones que las importaciones, la balanza comercial del país ha disminuido, aunque sigue presentando saldo positivo.

EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES CATARÍES

En millones de riyales qataríes



Fuente: Ministry of Development Planning and Statistics del Estado de Qatar.

Por último, el mercado puede ser cada vez más atractivo debido al crecimiento de la población que proyecta Qatar, lo cual se traducirá en mayores niveles de consumo de gas a nivel local. Por su parte, la Autoridad de Planificación y Estadísticas, agencia gubernamental del Estado de Qatar, publicó en enero de 2024 que la población del país había alcanzado los 3,12 millones de personas⁵.

² [EI Stat Review PDF single 3.pdf \(energyinst.org\)](#)

³ <https://www.mordorintelligence.com/es/industry-reports/qatar-oil-and-gas-market>

⁴ <https://www.qatarenergy.qa/en/MediaCenter/Pages/newsdetails.aspx?ItemId=3799>

⁵ [Key Indicators \(psa.gov.qa\)](#)

B.3. Principales actores del mercado

El mercado catari se caracteriza en gran medida por la gestión en su totalidad de la industria energética por parte del Gobierno, articulado en el sector a través de una entidad estatal creada a tal efecto.

B.3.1. Empresas públicas

- **QatarEnergy**, conocida anteriormente como QatarPetroleum, es la entidad pública que se constituyó con el objetivo de gestionar toda la cadena de producción del gas y combustibles fósiles para la distribución de gas y petróleo. Su presidente es además el actual ministro de Energía del Gobierno catari. Existen diversas filiales que se centran en una parte de la cadena de producción, como QatarEnergy LNG con la producción y distribución de gas natural licuado. En enero de 2021, la empresa lanzó su estrategia de sostenibilidad, diseñada para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero procedentes de sus plantas de GNL en un 25% para 2030 con base a los niveles registrados en 2013.
- Ministerio de Estado para Asuntos Energéticos: como operador único de todas las actividades relacionadas con el sector energético del país, el Ministerio gestiona las actividades empresariales de QatarEnergy.
- **Nakilat**: entidad de transporte marítimo y de energía que es uno de los líderes mundiales de desplazamiento de gas natural licuado, más de 58 toneladas métricas en 2022⁶, lo que supuso en torno al 10 % de la capacidad mundial de GNL. Es un componente clave de la cadena de suministro de gas natural en Qatar. En enero de 2024 ha alcanzado un acuerdo estratégico de expansión con la compañía surcoreana Hyundai Samho Heavy Industries, por el cual Nakilat verá aumentada su flota entre 2026 y 2027 hasta 71 navíos para transporte de GNL.

B.3.2. Empresas privadas

- **QatarEnergy LNG** es la compañía de gas natural licuado más grande del mundo y ha ido desarrollando sus operaciones a través de *joint ventures* con distintas empresas extranjeras, como es el caso de la americana ExxonMobil, la japonesa Mitsui o la francesa Total Energies. Actualmente opera con catorce trenes de producción de gas natural y es la principal implicada en lograr el objetivo de aumentar la producción hasta los 126 millones de toneladas métricas al año para 2027.
- **Sasol Limited**, una empresa energética ubicada en Sudáfrica, es uno de los ejemplos de empresas extranjeras que tienen presencia en Qatar a través de una *joint venture* con la empresa estatal QatarEnergy a través de la planta de gas natural licuado ORYX GLT, de la cual posee Sasol el 49% de su propiedad y el 51% para la catari.
- La petrolífera estadounidense **ExxonMobil** es también un caso de empresa extranjera que ya tiene una presencia notable en el país. En su momento, las autoridades de Doha, que sabían que era necesario encontrar socios extranjeros, determinaron que ExxonMobil (Mobil en sus inicios) era una opción muy atractiva, teniendo en cuenta su sólida capacidad financiera, vasta experiencia con el gas natural licuado y que tenía los conocimientos necesarios para construir la que, en su momento, fue la primera planta de GNL de Qatar. En septiembre de 2023, ExxonMobil anunció que su inversión en el mercado catari había alcanzado los 30.000 MUSD.
- **TotalEnergies** es una empresa francesa que lleva realizando operaciones en el mercado catari desde mediados del siglo XX, y también es uno de los socios fundadores de QatarEnergy LNG (conocida anteriormente como Qatargas) y Dolphin Energy, con participación del 16,7 % y el 24,5 % en QatarEnergy LNG N(2) y Dolphin Energy, respectivamente. Además, en el marco de la expansión de los campos de producción del gas natural,

⁶ [Nakilat | LNG Shipping Company](#)

TotalEnergies es el principal socio de QatarEnergy y posee un 20 % del capital social de QAPCO (Qatar Petrochemicals Company)

- **Dolphin Energy** es una organización con una presencia significativa en el sector del gas, cuyas operaciones abarcan clientes en Qatar, Omán y los Emiratos Árabes Unidos. Sus actividades incluyen tanto la producción y procesamiento de gas como su distribución. Fue uno de los miembros fundadores de la ahora llamada QatarEnergy LNG y con presencia en proyectos de GNL como el de expansión del *North Field South* (NFS).

C. OPORTUNIDADES DEL MERCADO

En el marco del plan **Qatar National Vision 2030** (QNV 2030)⁷, que pretende desarrollar la economía del país a través de la sostenibilidad del medio ambiente, encontramos entre las metas de desarrollo económico el “explotar responsablemente el petróleo y gas”. Como se ha mencionado, la contribución de estos sectores al PIB del país es muy importante, y el Estado desea que la industria del gas siga desarrollándose para aportar fuentes de energía limpias al país y sus clientes en el extranjero. En este escenario, empresas españolas energéticas pueden encontrar una buena oportunidad de negocio, situación que ya se ha producido en acuerdos estratégicos entre algunas de ellas y QatarEnergy. Adicionalmente, las entidades que desarrollen labores como la canalización de gas desde las centrales hasta su destino final, separación y captura del dióxido de carbono o su posterior almacenamiento pueden encontrar atractivo el mercado catari.

Además, la expansión del campo de gas natural al norte del país, con una inversión de 29.000 MUSD y que busca aumentar la capacidad de GNL un 64 % para 2027, abrirá nuevas oportunidades en el sector energético del país, lo cual ya se ha reflejado recientemente en las mencionadas alianzas de QatarEnergy con varias empresas extranjeras, y todavía se potenciará más con el desarrollo de energías renovables como la solar⁸.

Por último, las relaciones entre España y Qatar se fortalecieron tras la visita del Emir Sheikh Tamim bin Hamad Al Thani realizada en mayo de 2022, en la cual se destacó que las empresas españolas pueden encontrar facilidades para invertir en sectores como el de infraestructura. Además, en el marco de esta asociación estratégica anunciada durante la mencionada visita, Qatar Investment Authority (QIA) y COFIDES firmaron⁹ un Memorándum de Entendimiento (MoU en inglés) por el que se buscaba localizar oportunidades de coinversión entre Qatar y España en sectores como el del transporte o energías renovables, proyectos que se encuentran alineados con el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia del Gobierno de España.

D. PERCEPCIÓN DE LA OFERTA ESPAÑOLA

Técnicas Reunidas es el principal actor español con presencia en el sector del gas en Qatar. Ha participado en varios proyectos en el país en el ámbito de la ingeniería y construcción de infraestructuras de carácter industrial. La mencionada buena sintonía hispano-catarí, también se puede trasladar al caso de Técnicas Reunidas a la que, en agosto de 2023, QatarEnergy le adjudicó un proyecto relacionado con trabajos adicionales de ingeniería y construcción en las instalaciones de GNL del proyecto NFS valorado en 516 MEUR¹⁰.

La importante visibilidad en este mercado de Técnicas Reunidas, la cual ya había recibido adjudicaciones en [anteriores](#) ocasiones, es un aspecto a tener en cuenta por las empresas españolas que deseen entrar en el sector, ya que, como se indicará en el siguiente apartado, la regulación del mercado del gas es muy exigente, y la presencia de la empresa en las denominadas *vendor lists*, elemento clave para ser considerado cliente potencial de proyectos de entidades estatales como QatarEnergy, es clave. Sin embargo, la destacada presencia de Técnicas Reunidas puede utilizarse como eje de referencia para participar, junto a ella, en proyectos en Qatar.

⁷ [GCO-QNV-English.pdf](#)

⁸ [Dentons - Qatar's plans for renewable energy](#)

⁹ [COFIDES y QIA firman un memorando de entendimiento para impulsar oportunidades de negocio y de inversión | COFIDES](#)

¹⁰ [Técnicas Reunidas se adjudica un nuevo contrato en el mayor campo de gas del mundo por 516 millones | Empresas | Cinco Días \(elpais.com\)](#)

E. CLAVES DE ACCESO AL MERCADO

E.1. Distribución

Para contratos de carácter público se utilizan procedimientos de licitación. Si una empresa extranjera desea participar en estos, puede designar a un agente comercial local; no obstante, el nombramiento de un agente comercial en Qatar plantea cuestiones jurídicas y comerciales específicas que deben ser examinadas cuidadosamente por una empresa o proveedor extranjero.

En el caso de QatarEnergy, en su página web se señala que todos los proveedores y contratistas deben registrarse a través del programa “QatarEnergy Tenders” para obtener el denominado *SAP Vendor Code*. Todos los requisitos para proveedores, así como las instrucciones para el registro pueden consultarse en el Portal Mushtaryat¹¹. Una vez aceptada la solicitud, la entidad podrá participar en las licitaciones que publica regularmente la empresa estatal en su página web y en periódicos del país para, entre otros, adquirir materiales, equipo o trabajo para diversos departamentos.

E.2. Legislación aplicable y otros requisitos

Para entrar en el mercado catari, habrá que tener en cuenta que el sector de la energía está fuertemente regulado por la presencia de la empresa estatal QatarEnergy, la cual es indudablemente la principal protagonista en la cadena de valor del gas en el país. Como reflejo de ello, hemos visto anteriormente que las principales empresas extranjeras que han entrado al país lo han hecho a través de *joint ventures* con empresas locales. Por otro lado, se espera que las autoridades cataries valoren cada vez más que las entidades extranjeras colaboren en sus planes de desarrollo de gas natural según las directrices de la *Qatar National Vision 2030*, por lo que es posible que haya menores restricciones para entrar al mercado para lograrlos.

E.3. Ferias

En Qatar no se celebra ningún certamen relacionado con el sector del gas, aunque sí existen eventos de esta índole en países cercanos, como son los siguientes:

➤ [Middle East Energy – Dubai 2024](#)

Considerada la feria de mayor relevancia del sector de la energía en Oriente Medio y África, se realizan un gran número de ponencias de empresas relevantes de todo el mundo, donde las empresas pueden aumentar su red de *networking* para posibles alianzas estratégicas. El evento se realiza una vez al año, en el mes de abril, y está dirigida al público profesional.

➤ [MEOS GEO 2025](#)

Esta, feria celebrada en Bahréin con periodicidad bienal, es un evento en el que participan miles de empresas cada vez, teniendo presencia todos los países productores de petróleo, con la posibilidad de entablar conversaciones con otras compañías que también acuden. Su próxima edición se celebrará entre el 4 y 6 de febrero de 2025.

➤ [ADIPEC](#)

Posee un enfoque muy destacado a la transición energética a modelos más sostenibles, en el marco de reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero. En su última edición participaron más de 2.200 empresas en el certamen, que se celebra anualmente en noviembre en los Emiratos Árabes Unidos, y con compañías del sector del gas y petróleo por igual.

¹¹ [Mushtaryat - Home \(qatarenergy.qa\)](https://mushtaryat.qatarenergy.qa/)



F. INFORMACIÓN ADICIONAL

- Cámara de Comercio en Qatar <https://camaraspainqatar.com/>
- Web oficial de QatarEnergy <https://www.qatarenergy.qa/en/Pages/vHome.aspx>
- Qatar National Vision 2030 <https://www.gco.gov.qa/en/about-qatar/national-vision2030/>

icex

G. CONTACTO

La **Oficina Económica y Comercial de España en Doha** está especializada en ayudar a la internacionalización de la economía española y la asistencia a empresas y emprendedores en **Qatar**.

Entre otros, ofrece una serie de **Servicios Personalizados** de consultoría internacional con los que facilitar a dichas empresas: el acceso al mercado de Qatar, la búsqueda de posibles socios comerciales (clientes, importadores/distribuidores, proveedores), la organización de agendas de negocios en destino, y estudios de mercado ajustados a las necesidades de la empresa. Para cualquier información adicional sobre este sector contacte con:

West Bay – Zone 66 – Street 563 – Saha 93 – Villa 9

Doha - Qatar

Teléfono: +974 44 835886

Correo electrónico: doha@comercio.mineco.es

<http://qatar.oficinascomerciales.es>

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)

informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

INFORMACIÓN LEGAL: Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

AUTOR

Andrés Rodríguez Cabo

Oficina Económica y Comercial
de España en Doha

doha@comercio.mineco.es

Fecha: 11/06/2024

© ICEX España Exportación e Inversiones

NIPO: 22424012X

www.icex.es



FICHAS SECTOR QATAR



ICEX España
Exportación
e Inversiones